



actavant^{new customers}

Voor onze vestigingen in Amsterdam en Groningen zoeken wij versterking

Acquisiteurs

Gezocht: **Hunters**

Regisseurs in het proces van prospect naar klant!

Als acquireur maak je per telefoon afspraken met prospects in het hoogste segment. Dit zijn medisch specialisten, D.G.A.'s, bestuursvoorzitters enzovoort. Door jouw betrokkenheid zorg jij er daarnaast voor dat de afspraken vlekkeloos worden ondersteund en opgevolgd door onze partners.

Coaches

Gezocht: **Salescoaches**

Aanjagers van acquisitiemoort®

Als coach vervul je een sleutelrol in het acquisitieproces. De accountmanagers van onze partners worden, net als jij, intensief getraind in acquisitie. De training is volledig toegespitst op hun bedrijf, acquisitieproces en doelgroep. Met rollenspel, intervisie en feedback zorg jij dat de accountmanagers van onze partners dagelijks toepassen wat ze hebben geleerd. Het is jouw doel en passie hun acquisitievaardigheden en -drive naar een hoger plan te tillen en te zorgen voor blijvende, zelfstandige acquisitiemoort®.

Acquisitiemanagers

Gezocht: **Acquisitiemanagers**

Bewakers en verbeteraars van het acquisitieproces®

Als acquisitiemanager heb je een bepalende rol in het acquisitieproces. Samen met de acquisitieleiding van onze partner volg jij nauwgezet elk afzonderlijk acquisitietraject en het acquisitieproces als geheel. Jij onderneemt actie waar dat nodig is. Je bewaakt de voortgang en stelt vast hoe de afspraken tussen Actavant New Customers en de partners verbeterd kunnen worden. Je weet als geen ander hoe je mensen moet motiveren om een target te halen. Je signaleert belangrijke nieuwe ontwikkelingen aan beide kanten in een vroeg stadium, je anticipeert en zorgt dat alle Actavant New Customers activiteiten maximaal bijdragen aan het succes van onze partners. Zonder wrijving immers geen acquisitiemoort!

vestiging Groningen Leonard Springerlaan 17²

9727 KB Groningen

t +31 50 311 0361

vestiging Amsterdam Amstel 228

1017 AK Amsterdam

t +31 20 670 5229

Kijk voor meer informatie en de uitgebreide vacature op onze website www.actavant.nl of stuur een mail met je motivatie en CV naar carriere@actavant.nl

Actavant New Customers helpt haar partners bij het acquireren van klanten.

Dit doen wij door delen van het acquisitieproces tijdelijk over te nemen, intensief te begeleiden en... in verbeterde vorm terug te geven.

Wij ontwikkelen en verbeteren processen.

Wij coachen, trainen en superviseren.

In groepen en individueel, op alle niveaus en in alle commerciële geledingen.

Altijd toegespitst op de prospect van vandaag. En dus de klant van morgen.

Zo ontstaat het fundament waarop onze partners zelfstandig en succesvol verder kunnen bouwen aan acquisitie. Wij zorgen voor blijvende acquisitiemoort®.

Actavant New Customers brengt acquisitie-waarheid: wij durven transparant te zijn naar onze partners. Zonder wrijving ontstaat geen acquisitiemoort. Wij maken zichtbaar waar het aan schort en komen tot praktische, vaak onconventionele oplossingen. Sociale wenselijkheid is niet wat ons succesvol maakt. Competentie wel.

Dit verplicht ons hele team alles uit te dagen wat het resultaat rent en zelf foutloos te presteren. Wij zijn pas tevreden als onze partner succesvol is.

En precies daarom verbinden wij onze beloning aan het resultaat van onze partner!